



# Анализ рынка услуг предприятий малого и среднего бизнеса в сфере нефтегазового проектирования

*Частный малый и средний бизнес в нефтяной промышленности России начал развиваться примерно с начала 1990-х годов. За прошедшие 35 лет роль этих предприятий в отрасли страны значительно возросла. Важное значение для деятельности небольших частных предприятий приобретает в сфере нефтегазового проектирования.*

*В статье изложены результаты обработки статистических данных о финансовых показателях деятельности 85 частных проектных компаний РФ. Более половины из них расположены в Тюмени, 22 % – в Москве и 25 % в других городах. Из 85 предприятий к «крупным» отнесено 9, к «средним» – 15, к «малым» – 30, к «микроредприятиям» – 31.*

*Финансовые показатели деятельности указанных предприятий изучены за 2019–2023 гг. Среди них: суммарная выручка (без НДС), прибыль организаций, численность сотрудников, рентабельность бизнеса, стоимость компаний на рынке и др.*

*В целом ситуация на рынке проектных услуг, оказываемых предприятиями малого и среднего бизнеса в нефтяной промышленности России в 2019–2023 гг., достаточно сложна. В «реальном выражении», с учетом накопленного индекса инфляции за 2019–2023 гг., ситуация в этих предприятиях проявляет тенденцию к ухудшению.*

Ключевые слова: нефтяная отрасль, проектная деятельность, малые и средние предприятия, финансовые результаты, выручка, прибыль, рентабельность, рыночная стоимость компаний

## Analysis of the market of services of small and medium-sized businesses in the field of oil and gas design

Private SMEs in the Russian oil industry began to develop around the beginning of the 1990 s. Over the past 35 years the role of these enterprises in the country's industry has increased significantly. The activity of small private enterprises becomes important in the sphere of oil and gas design.

The article presents the results of processing statistical data on the financial performance of 85 private design companies in Russia. More than half of them are located in Tyumen, 22 % in Moscow and 25 % in other cities. Out of 85 enterprises 9 are classified as «large», 15 as «medium», 30 as «small» and 31 as «microenterprises».

The financial performance of these enterprises has been studied for 2019-2023. Among them: total revenue (excluding VAT), profit of organizations, number of employees, profitability of business, value of companies on the market, etc.

In general, the situation in the market of design services provided by small and medium-sized enterprises in the Russian oil industry in 2019–2023 is quite complex. In «real terms», taking into account the accumulated inflation index for 2019–2023, the situation in these enterprises shows a tendency to deteriorate.

Keywords: oil industry, project activities, small and medium-sized enterprises, financial results, revenue, profit, profitability, market value of companies



**А.Н. ЯНИН,**  
генеральный директор  
term@termpb.ru

ООО «Проектное Бюро «ТЭРМ»  
г. Тюмень, 625000,  
Российская Федерация

**A.N. YANIN**

Project Bureau TERM LLC  
Tyumen, 625000,  
Russian Federation





Целью статьи является изучение динамики развития сервисных услуг в области нефтегазового проектирования в России, выполненных за последние 5 лет (2019–2023 гг.) организациями малого и среднего бизнеса (МСБ).

### Краткие сведения о развитии нефтедобычи в России в 2010–2023 гг.<sup>1</sup>

В течение почти полутора десятков лет российская промышленность демонстрировала необычайно устойчивую динамику добычи нефти (с конденсатом), уровни которой превышали 500 млн т/год. Показатели развития

нефтяной промышленности России в период с 2010 по 2023 годы значительно превысили ранее прогнозируемые специалистами уровни [1, 2, 3], (табл. 1). Максимальная добыча нефти (включая газовый конденсат) – 561,1 млн т была достигнута по РФ в 2019 г. Указанные показатели свидетельствуют о наличии в России значительной ресурсной базы углеводородов, в том числе и по основному нефтедобывающему району – ХМАО–Югре [4, 5].

Из табл. 1 видно, что за 14 лет суммарная добыча нефти (с конденсатом) по России составила – 7433 млн т, в т.ч. по ХМАО–Югре – 3349 млн т (или 45 %), по остальным территориям – 4084 млн т (55 %). При этом по прочим

Табл. 1. Показатели развития нефтяной промышленности России за период с 2010 по 2023 годы<sup>1</sup>

Годы	Добыча нефти (с газовым конденсатом), млн т/год				Эксплуатационное бурение, млн м/год			
	РФ	ХМАО-Югра	Прочие районы	ХМАО в % от РФ	РФ	ХМАО-Югра	Прочие районы	ХМАО в % от РФ
2010	505,1	266,0	239,1	53	16,522	12,036	4,486	73
2011	511,4	262,5	248,9	51	17,995	12,941	5,054	72
2012	518,0	259,9	258,1	50	19,760	13,688	6,072	69
2013	523,3	255,1	268,2	49	20,839	14,047	6,792	67
2014	526,7	250,3	276,4	48	19,778	12,546	7,232	63
2015	534,0	243,0	291,0	46	22,065	13,489	8,576	61
2016	547,5	239,2	308,3	44	24,856	15,557	9,299	63
2017	546,8	235,2	311,6	43	27,830	18,409	9,421	66
2018	555,9	236,5	319,5	42	27,665	17,805	9,860	64
2019	561,1	236,1	325,0	42	27,310	16,990	10,320	62
2020	512,8	210,7	302,0	41	27,027	16,970	10,057	63
2021	524,5	215,8	308,7	41	26,128	17,539	8,589	67
2022	535,2	223,1	312,1	42	28,386	18,536	9,850	65
2023	530,6	216,0	314,6	41	30,0 (?)	18,9	11,1 (?)	63
Всего	7432,9	3349,4	4083,5	45	336,161	219,453	105,61	65,3

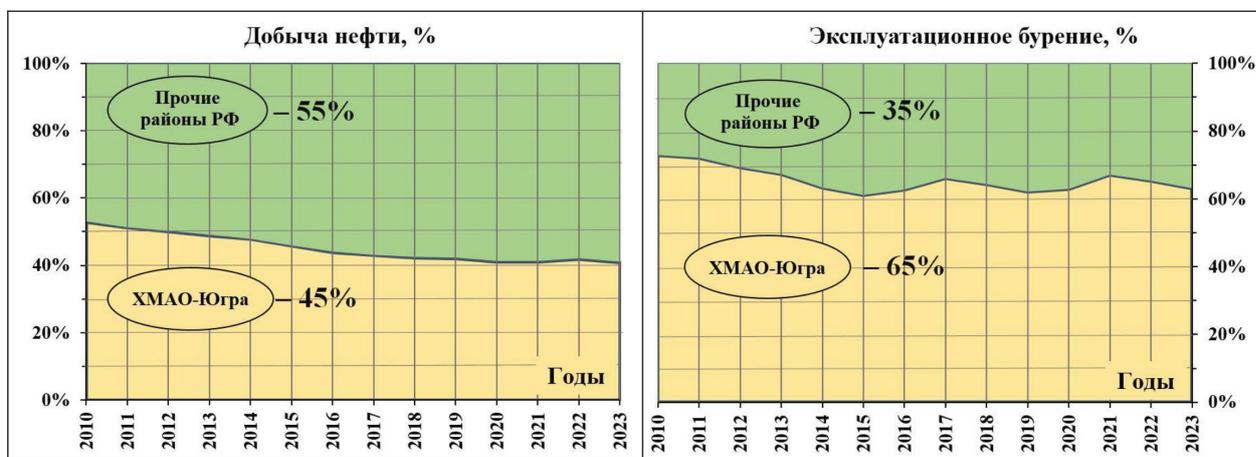


Рис. 1. Динамика добычи нефти и объемов эксплуатационного бурения (в %) по ХМАО–Югре и остальным регионам РФ за период с 2010 по 2023 годы<sup>1</sup>

<sup>1</sup> Источник: журнал «ТЭК России» за 2010–2023 гг.



районам годовая добыча нефти за рассматриваемый период выросла на 76 млн т/год (или 32 %) – с 239,1 до 314,6 млн т/год. По ХМАО–Югре нефтедобыча за этот период сократилась – на 50 млн т/год (или 23 %) – с 266 до 216 млн т/год [4].

Суммарная проходка в эксплуатационном бурении по РФ за 2010–2023 гг. составила – 336,161 млн м, в т.ч. по ХМАО–Югре – 219,45 млн м (65 %), по прочим районам – 105,61 млн м (35 %). При этом годовые объемы эксплуатационного бурения по РФ за рассматриваемый период значительно (в 1,8 раза) выросли – с 16,5 до > 30 млн м, в т.ч. по ХМАО–Югре – с 12 до 18,9 млн м (или в 1,6 раза), по прочим землям – с 4,5 до 11,1 млн м (или в 2,5 раза). Таким образом, сфера нефтяного бизнеса в России остается весьма привлекательной для инвесторов.

Согласно открытым прогнозам Минэнерго, ожидаемый уровень добычи нефти по РФ в 2024 г. составит 523 млн т, в т.ч. по ХМАО–Югре (по открытой оценке АУ НАЦ РН им. В.И. Шпильмана) – 222 млн т (42 %), по прочим районам – 301 млн т (58 %).

В плане достижения стабилизации добычи нефти по России на перспективу до 2050 г. можно выделить следующие ключевые направления:

- активное наращивание ресурсной базы по нефти, газу и конденсату;
- подготовка к формированию инфраструктурной базы для освоения отдаленных восточных и арктических районов страны;
- импортозамещение: создание полной линейки отечественного нефтегазового оборудования, технических средств и программного обеспечения;
- цифровизация различных областей ГРП и нефтедобычи; широкое применение возможностей искусственного «интеллекта»;
- внедрение новых нанотехнологий в области увеличения нефтеотдачи истощенных месторождений;
- развитие отечественной водородной энергетики;
- декарбонизация деятельности предприятий нефтегазовой отрасли;
- подготовка высокопрофессионального кадрового потенциала в нефтегазовой отрасли;
- модернизация нефтеперерабатывающих мощностей и развитие новых направлений в отечественной нефтегазохимической промышленности;
- совершенствование налогообложения предприятий российского нефтегазпрома;
- расширение спектра и объемов услуг предприятий малого и среднего бизнеса с допуском их к праву владения лицензиями на мелких и очень мелких месторождениях углеводородного сырья (УВС) и др.

Следует подчеркнуть, что устойчивое развитие нефтедобывающей отрасли страны во многом зависит от своевременного и качественного выполнения огромного количества разнообразных проектных документов:

- на геологическое изучение недр, в т.ч. на проведение сейсморазведочных работ, оценочное, поисковое, разведочное и прочее бурение;
- проекты на строительство скважин различных категорий и конструкций;
- подсчеты, пересчеты и оперативная оценка запасов УВС и подземных вод;
- периодическое выполнение «инвентаризации» запасов УВС;

– ежегодное составление сотен проектных технологических документов на разработку месторождений УВС и использование подземных вод;

- выполнение разнообразных исследований керна и пластовых флюидов;
- обоснование планов развития горных работ, оформление горных отводов;
- документы на создание подземных хранилищ УВС;
- экологическая и природоохранная проектная документация;
- экономическая оценка эффективности инвестиций в нефтегазовую отрасль.

**В период до распада СССР** проектную документацию по указанным выше направлениям составляли многочисленные центральные и региональные отраслевые институты. Среди них укажем: ВНИИнефть имени акад. А.П. Крылова, ВНИИгаз, Гипротюменнефтегаз, СибНИИНП, ТюменьНИИгазпрогаз, БашНИПИнефть, ТатНИПИнефть, Гипровостокнефть, ТомскНИПИнефть, ПечорНИПИнефть, ВНИГНИ, ВНИГРИ, ИГиРГИ, СургутНИПИнефть, НижневартовскНИПИнефть, ЗапсибНИГНИ, ЗапсиббурНИПИ, ПермНИПИнефть, КраснодарНИПИнефть, ОАО «РосНИПИтермнефть» и др.

В постперестроечный период крупные нефтяные компании (Роснефть, ЛУКОЙЛ, Газпром нефть, Сургутнефтегаз, НОВАТЭК, Татнефть, Башнефть и др.) взамен прежних «типовых» научно-исследовательских институтов создали собственные научно-технические центры и проектные институты.

При этом подходы к подготовке проектных технологических документов (ПТД) у крупных нефтедобывающих компаний сложились разные: от 100 % выпуска проектной документации силами собственных центров и институтов – до частичной или полной передачи выполнения указанного вида работ российским, в т.ч. *малым и средним проектным организациям.*

*Известно, что проектные и иные документы на нефтедобычу в России проходят обязательную госэкспертизу и согласование в таких инстанциях как: ФБУ «ГКЗ», ЦКР Роснедр по УВС, Роснедра, Росгеолэкспертиза, Минэнерго, Росприроднадзор, Ростехнадзор и др. Число проектных и иных документов, проходящих ежегодное согласование в госорганах весьма велико – это многие сотни отчетов! Например, в плане работ ЦКР Роснедр по УВС на 2024 г. насчитывается около 600 проектных документов.*

В последние годы законодательная база в сфере недропользования в РФ претерпевает интенсивное обновление. В связи с этим роль выполняемых проектных и иных документов на нефтедобычу существенно возрастает. Без проектов, согласованных в установленном порядке с государственными органами, владельцы лицензий не имеют права осуществлять никакие виды пользования недрами.

### **О роли предприятий МСБ в нефтяной промышленности России**

Напомним, что процесс активного вхождения предприятий малого и среднего бизнеса в сферу нефтегазового проектирования начался примерно с 1991 г.

В настоящее время в России насчитывается, очевидно, много сотен мелких и средних сервисных компаний, осуществляющих свою деятельность в сфере нефтегазового бизнеса, включая составление проектной и другой разрешительной документации [6, 7].

Согласно федеральному закону № 209ФЗ [8], к предприятиям МСБ в России относят: микропредприятия – с численностью до 15 человек и выручкой «на уровне предыдущего календарного года» (до 120 млн руб./год); малые предприятия – с численностью 16–100 человек и выручкой 120–800 млн руб./год; средние предприятия – с численностью 101–250 человек и выручкой 800–2000 млн руб./год.

В данной статье используются критерии МСБ, несколько отличные от официальных. При создании исследуемой выборки предприятий МСБ автором было принято решение ограничить величину их максимальной годовой выручки – объемом 1 млрд руб./год.

Цель – изучить работу действительно «мелких и средних» компаний (без учета ИП).

За 5-летний период (2019–2023 гг.) исследована динамика показателей, характеризующих финансовую сторону деятельности 85 малых и средних предприятий: выручка (объем реализации) без НДС (млн руб.); численность сотрудников (человек); чистая прибыль предприятия (млн руб.); рентабельность деятельности компаний (%); удельная выработка (без НДС) на одного сотрудника (млн руб./чел); стоимость предприятия на рынке (млн руб.) и другие параметры.

Отметим, что изученные показатели заимствованы из электронных средств массовой информации и являются статистическими сведениями открытого пользования<sup>2</sup>.

Для проведения анализа 85 проектных компаний по величине объема реализованной продукции разделены на 4 группы:

- 1) «крупные» – имеющие выручку от 300 до 1000 млн руб./год (9 предприятий);
- 2) «средние» – с выручкой от 100 до 300 млн руб./год (15 компаний);
- 3) «мелкие» – выручка от 35 до 100 млн руб./год (30 предприятий);
- 4) «микропредприятия» – имеющие выручку менее 35 млн руб./год (31 организация).

Территориальное расположение изученных 85 предприятий следующее:

**В Тюмени** – 45 проектных предприятий (все – ООО): «Вебнефтегазпроект», «ВНИИ – Западная Сибирь», «Геоинтэк», «Геопроект», «Геохим», «ГеоЭкоАудит», «ГипронгЭком», «Бинар», «ДСТ», «Запсибнефтегазконсалтинг», «ЗапсибРГЦ», «Коретест Сервис», «ЛНТНГ «Петрограф», «МИПТЭК», «Недра-Консалт», «Нефтеком», «НИИЦ НГТ», «НППГМ «Геосейс», «НЦ «Нефтепроект», «ПроектИнжинирингНефть», «Проектное Бюро «ТЭРМ», «Пургеофизика», «Реагент», «Р.Ос.НЕДРА», «Севернефтегазпроект», «Сервисная нефтяная компания», «Сервиспроектнефтегаз», «Сибкор», «Сибнефтепроект», «Сибтехнефть», «Совет «НИИНГП», «Союзгеосервис», «Тандем», «Техгеоконсалтинг», «ТИНГ», «ТРГЦ», «ТЭРМ», «Тюменнефтегазпроект», «Тюменская проектная компания», «Тюменское проектное бюро», «ТюменьНИИпроект», «Фрикон», «Экспертнефтегаз», «Югорский проектный институт», «ЮНИ-Конкорд».

**В Москве** зарегистрировано 19 проектных организаций (все они – ООО): «ВНИГНИ–2/2», «ВыгонКонсалтинг», «Геокин», «Геонедра», ЕСОЭН, «ИПНЭ», «Компания нефтяных инженеров», «Конкорд», «МИМГО»,

«НАЭН-Консалт», «НИИ «Геопроект», «НИПИ-Р», «Нова-Технолоджиз», «ПЕТЕК», «Прокон», «СЖЖ-Восток», «Сибнефтегазпроект», «Системы подготовки и транспорта», «ЦНИБ ГИС».

Таким образом, в сумме в Тюмени и Москве сосредоточено 64 проектные организации, или 75 % от общего их количества. В изученной выборке отдельными проектными компаниями представлены также следующие города: Бугульма, Волгоград, Ижевск, Казань, Оренбург, Пермь, Самара, Саратов, Томск, Уфа.

### Суммарные показатели деятельности предприятий за 2019–2023 гг.

• **Общая среднегодовая численность работающих** в сумме по рассмотренным предприятиям составляет – 2126 человек, в т.ч. в «крупных» – 778 человек (37 %), «средних» – 536 человек (25 %), «мелких» – 553 человека (26 %), в «микропредприятиях» – 259 человек (12 %). Среднегодовая численность работников одного проектного предприятия в целом по рассмотренной выборке невелика и составляет – 25 человек, в т.ч. «крупных» – 86 человек, «средних» – 36 человек, «мелких» – 19 человек, «микропредприятия» – 10 человек. Суммарные финансовые показатели деятельности изученных проектных предприятий приведены в табл. 2.

• **Суммарная выручка** (без НДС) предприятий за пятилетний период составила 38,685 млрд руб. (или ~ 530 млн долл.США при среднем курсе за пятилетку 72,87 руб./долл.США), в т.ч. «крупных» – 14,857 млрд руб. (или 38 %); «средних» – 13,341 млрд руб. (35 %), «мелких» – 7,541 млрд руб. (19 %), «микропредприятий» – 2,946 млрд руб. (8 %). На предприятия крупного и среднего бизнеса в сумме приходится 28,198 млрд руб. выручки или 73 % от общей выработки (табл. 2, рис. 2).

Средний за пятилетие объем производства одного предприятия по рассмотренной выборке (без НДС) оценивается в 91 млн руб./год, в т.ч. «крупного» – 330 млн руб./год, «среднего» – 178 млн руб./год, «мелкого» – 51 млн руб./год и одного «микропредприятия» – 22 млн руб./год.

Для сравнения сообщим, что среднегодовая выручка одного предприятия сопоставима со стоимостью бурения одной эксплуатационной наклонно-направленной скважины на нефтяных промыслах Западной Сибири [9].

Представляет интерес анализ такого показателя, как «выработка (без НДС) в год на одного сотрудника». В целом по выборке она составила 3,63 млн руб./чел. в год, в т.ч. по «крупным» предприятиям – 3,82; «средним» – 5,0; «мелким» – 2,7 и «микропредприятиям» – 2,3 млн руб./чел. в год. Отметим, что указанные величины ощутимо уступают удельной выручке на одного работника, трудоустроенного в институтах и НТЦ крупных нефтегазовых компаний России.

• **Обратимся к показателям прибыльности** в совокупности по названным предприятиям. В сумме за 2019–2023 гг. накопленная прибыль по ним оценивается в 5,553 млрд руб. (или 76,2 млн долл. США), из них: по «крупным» предприятиям – 1614 млрд руб. (или 22 % от общей); «средним» – 2,074 млрд руб. (38 %); «мелким» – 1,333 млрд руб. (24 %); «микропредприятиям» – 0,5 млрд руб. (9%). Наглядно видно, что в общей сумме по прибыльности лидируют средние компании.

<sup>2</sup> Источники: сайты b.2b.house; checko.ru; rusprofile.ru; auditit.ru; zachestnyibiznes.ru и др.



Табл. 2. Суммарные финансовые показатели деятельности изученных проектных предприятий за 2019–2023 гг.

Показатели	Предприятия				В сумме
	«Крупные»	«Средние»	«Мелкие»	«Микро»	
1. Количество предприятий в выборке	9	15	30	31	85
2. Суммарная выручка за 5 лет, млн руб. (без НДС)	14857	13341	7541	2946	38685
– То же в среднем за 1 год, млн руб./год (без НДС)	2971	2668	1493	589	7721
– То же на 1 предприятие, млн руб./год (без НДС)	330	178	51	21,7	90,8
– То же на 1-го работника, млн руб./чел. в год (без НДС)	3,82	4,97	2,70	2,30	3,63
3. Общая численность сотрудников, чел./год	778	536	553	259	2126
– То же на 1 предприятие, чел./год	86	36	12	10	25
4. Чистая суммарная прибыль за 5 лет, млн руб.	1614	2074	1333	502	5553
– То же за 1 год, млн руб./год	323	415	267	100	1105
– То же на 1 предприятие, млн руб./год	36	28	9,1	3,7	13,0
5. Средняя рентабельность бизнеса за 5 лет, %	12,2	18,4	22,0	20,5	16,8
– То же, за 2023 год, %	15,6	7,2	21,0	22,8	26,1
6. Общая стоимость предприятий, млн руб./год	1332	2038	1408	523	5301
7. Суммарная выручка за 5 лет, млн долл. США*)	203,9	183,1	102,4	40,4	529,8
– То же средняя по группе за 1 год, млн долл. США	40,8	36,6	20,5	8,1	106,0
– То же 1-го предприятия за 1 год, млн долл. США	4,531	2,441	0,683	0,261	1,247

\*) Средний за 5 лет (2019–2023 гг.) курс доллара США принят равным 72,87 руб./долл.

В расчете на 1 предприятие среднегодовая прибыль за 5 лет была невелика – 13 млн руб./год, в т.ч. по «крупным» – 36 млн руб./год, «средним» – 28 млн руб./год, «мелким» – 9,1 млн руб./год, «микропредприятиям» – 3,7 млн руб./год.

• **О рентабельности деятельности предприятий** в среднем за 5 лет получены следующие оценочные величины. В целом по совокупности рентабельность их за пятилетие составила – 16,8 % (в 2023 году – 26,1 %), в т.ч. в среднем по «крупным» – 12,2 %, «средним» – 18,4 %, «мелким» – 22 %, «микропредприятиям» – 20,5 %. Видно, что деятельность «мелких» и «микропредприятий» в целом характеризуется повышенной величиной рентабельности производства.

• Обратимся к такому итоговому показателю, как средняя за пятилетие суммарная «стоимость 85 действовавших в 2019–2023 гг. предприятий» (табл. 2).

На рынке она оценена в 5,3 млрд руб./год (или 72,750 млн долл. США), в т.ч. в сумме

по «крупным» – 1,332 млрд руб./год (25 %); по «средним» – 2,038 млрд руб./год (38 %); по «мелким» – 1,408 млрд руб./год (27 %); по «микропредприятиям» – 0,523 млрд руб./год (10 %). При этом средняя стоимость одного предприятия по всей выборке составила – 62,4 млн руб., в т.ч. одного «крупного» – 148 млн руб., «среднего» – 136 млн руб., «мелкого» – 47 млн руб. и «микропредприятия» – 17 млн руб.

#### Динамика финансовых показателей предприятий по годам за 5 лет

• Далее рассмотрим изменение показателей работы предприятий во времени. Динамика показателей деятельности проектных предприятий за 2019–2023 гг. приведена в табл. 3. Видно, что суммарная по всем 85 предприятиям годовая выручка за рассматриваемый период увеличилась, но незначительно: с 7,418 млрд руб. (в 2019 г.) – до 7,906 млрд руб. (2023 г.), или на 6,6 %. Если учесть индексы инфляции, то получится, что фактически

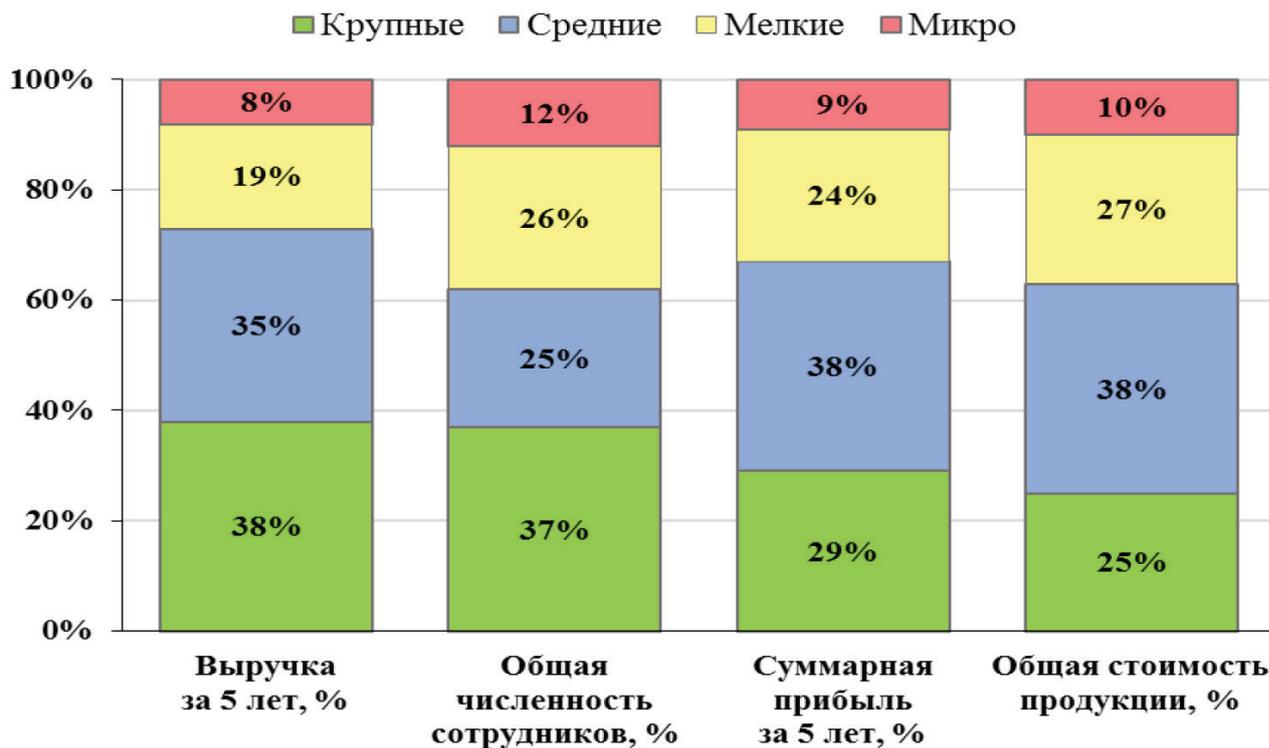


Рис. 2. Интегральные показатели деятельности изученных проектных предприятий за 2019–2023 гг. (в %)

(«в реальном выражении») выручка компаний снизилась. Указанное обстоятельство является неблагоприятным результатом их деятельности.

В то же время «крупные» предприятия за пятилетку нарастили годовые объемы производства значительно – на 34 %, «средние» – на 6,6 %. Однако остальные компании существенно сократили свою суммарную выручку: «мелкие» – упали на 21 %, а «микропредприятия» – потеряли 26 % выручки. Таким образом, в области проектирования «мелкий» и «микробизнес» пострадали наиболее значительно, в отличие от предприятий «крупного» и «среднего» бизнеса.

• Что касается «устойчивости деятельности» предприятий («выживаемости» на рынке), то ситуация здесь следующая. За 2019–2023 гг. в группах «крупные» и «средние» все 24 организации остались на рынке. Из 30 «мелких» за пятилетку ушло с рынка 2 компании, а из 31-го «микропредприятия» – ликвидировано 7, или почти каждое четвертое.

Причинами слабой устойчивости «микропредприятий» могут быть:

- смена руководства компании («потеря лидера»);
- миграция сотрудников в существенно более устойчивые, стабильно работающие крупные институты и НТЦ нефтяных компаний, имеющие гораздо более высокие уровни зарплат и ежегодных бонусов (премий);
- слабая «конкурентоспособность» в тендерах на проектные работы в силу, вероятно, некоей «ангажированности» отдельных участников рынка;
- отсутствие средств на обновление устаревшего оборудования, приобретение дорогостоящего современного программного обеспечения и др.

По показателю «среднегодовая численность работающих» общая совокупность из 85 предприятий за 5 лет потеряла 92 человека (или 4 %). В то же время «крупные»

компании смогли нарастить свою суммарную численность на 75 человек – с 740 до 815.

«Средние» предприятия практически сумели сохранить штат своих сотрудников. «Мелкие» же фирмы уменьшили суммарную численность с 561 до 492 человек (– 12 %), а «микропредприятия» упали с 296 до 191 человека (– 35 %). Таким образом «мелкие» и «микропредприятия» оказались наименее устойчивыми на рынке труда, претерпев существенные потери кадрового состава.

• Рассмотрим динамику средней «выручки на 1 предприятие» за 2019–2023 гг. (табл. 3). Этот показатель в среднем по всей совокупности за пятилетку вырос с 89 до 110 млн руб./год или на 24 %. Тем не менее, в «реальном выражении» (с учетом инфляции) удельная среднегодовая выручка предприятий за рассматриваемый период сократилась. В то же время «крупные» фирмы смогли существенно нарастить удельную выручку с 280 до 417 млн руб./год (или в 1,5 раза), но «средние» компании увеличили ее незначительно – со 165 до 174 млн руб./год (+5 %). «Мелкие» же предприятия чуть снизили удельную выработку – с 57 до 53 млн руб./год (–7 %), а «микропредприятия» сократили ее – с 25 до 22,2 млн руб./год (–11 %).

• Что касается динамики среднегодовой «совокупной прибыли всех 85 предприятий», то за пятилетку она выросла с 0,939 до 1,149 млрд руб./год (+22 %). При этом «крупный» бизнес увеличил свою совокупную прибыль со 179 до 507 млн руб. (рост – в 2,8 раза), «средний» резко ее сократил – с 405 до 281 млн руб./год (–31 %). «Мелкие» и «микропредприятия» в течение пятилетки практически сохранили объемы своей суммарной прибыли.

Что касается соотношения уровней зарплат сотрудников по различным группам предприятий, то (для справки) здесь можно привести региональные данные



Табл. 3. Динамика показателей деятельности изученных 85 проектных предприятий (МСБ) за 2019–2023 гг.

№ п/п	Показатели	Наименование	2019	2020	2021	2022	2023	То же, %
1	Общая выручка предприятий, млн руб.	Крупных	2515	2710	2498	3380	3754	45
		Средних	2482	2777	2829	2645	2608	31
		Мелких	1703	1494	1515	1347	1482	18
		Микро	718	648	513	534	533	6
		Всего	7418	7629	7355	7906	8377	100
2	Количество действующих предприятий	Крупных	9	9	9	9	9	12
		Средних	15	15	15	15	15	20
		Мелких	30	30	29	29	28	36
		Микро	29	29	28	26	24	32
		Всего	83	83	81	79	76	100
3	Общая численность работников в предприятиях, чел.	Крупных	740	749	777	808	815	40
		Средних	523	539	550	540	530	26
		Мелких	561	571	580	562	492	24
		Микро	296	300	268	239	191	10
		Всего	2120	2159	2175	2149	2028	100
4	То же на 1 предприятие, чел.	Крупных	82	83	86	90	91	337
		Средних	35	36	37	36	35	130
		Мелких	19	19	20	19	18	67
		Микро	10	10	10	9	8	30
		Всего	26	26	27	27	27	100
5	Удельная выручка на 1 предприятие, млн руб./год	Крупных	280	301	278	376	417	379
		Средних	165	185	189	176	174	158
		Мелких	57	50	52	46	53	48
		Микро	25	22	18,3	20,5	22,2	20
		В целом	89	92	91	100	110	100
6	Удельная выручка на 1-го работника, млн руб./год	Крупных	3,4	3,6	3,2	4,1	4,6	112
		Средних	4,75	5,15	5,14	4,90	4,92	120
		Мелких	3,0	2,6	2,6	2,4	3,0	73
		Микро	2,4	2,2	1,9	2,2	2,8	68
		В среднем	3,5	3,5	3,4	3,7	4,1	100
7	Общая прибыль предприятий, млн руб.	Крупных	179	326	218	384	507	44
		Средних	405	580	383	461	281	25
		Мелких	248	259	283	280	262	23
		Микро	107	70	113	113	99	9
		В целом	939	1235	997	1238	1149	100
8	То же на 1 предприятие, млн руб./год	Крупных	20	36	24	43	56	371
		Средних	27	39	26	31	19	126
		Мелких	8,3	8,6	9,8	9,7	9,4	62
		Микро	3,7	2,4	4,0	4,3	4,1	27
		В целом	11,3	14,8	12,3	15,7	15,1	100
9	Рентабельность, %	Крупных	7,7	13,7	9,6	12,8	15,6	98
		Средних	19,5	26,4	15,7	21,1	7,2	45
		Мелких	17,0	21,0	23,0	26,0	21,0	132
		Микро	17,5	12,1	28,3	26,8	22,8	143
		В целом	14,5	19,3	15,7	18,6	15,9	100
10	Общая стоимость предприятий, млн руб	Крупных	1161	1164	1114	1314	1906	30
		Средних	1319	1964	2220	2413	2275	36
		Мелких	1154	1311	1446	1561	1566	25
		Микро	475	467	523	568	584	9
		В целом	4109	4906	5303	5856	6331	100
11	Стоимость 1-го предприятия, млн руб./год	Крупных	129	129	124	146	212	255
		Средних	88	131	148	161	152	182
		Мелких	38,5	43,7	50	54	56	67
		Микро	16,4	16,1	18,7	21,8	24,3	29
		В целом	49,5	59,1	65,5	74,1	83,3	100

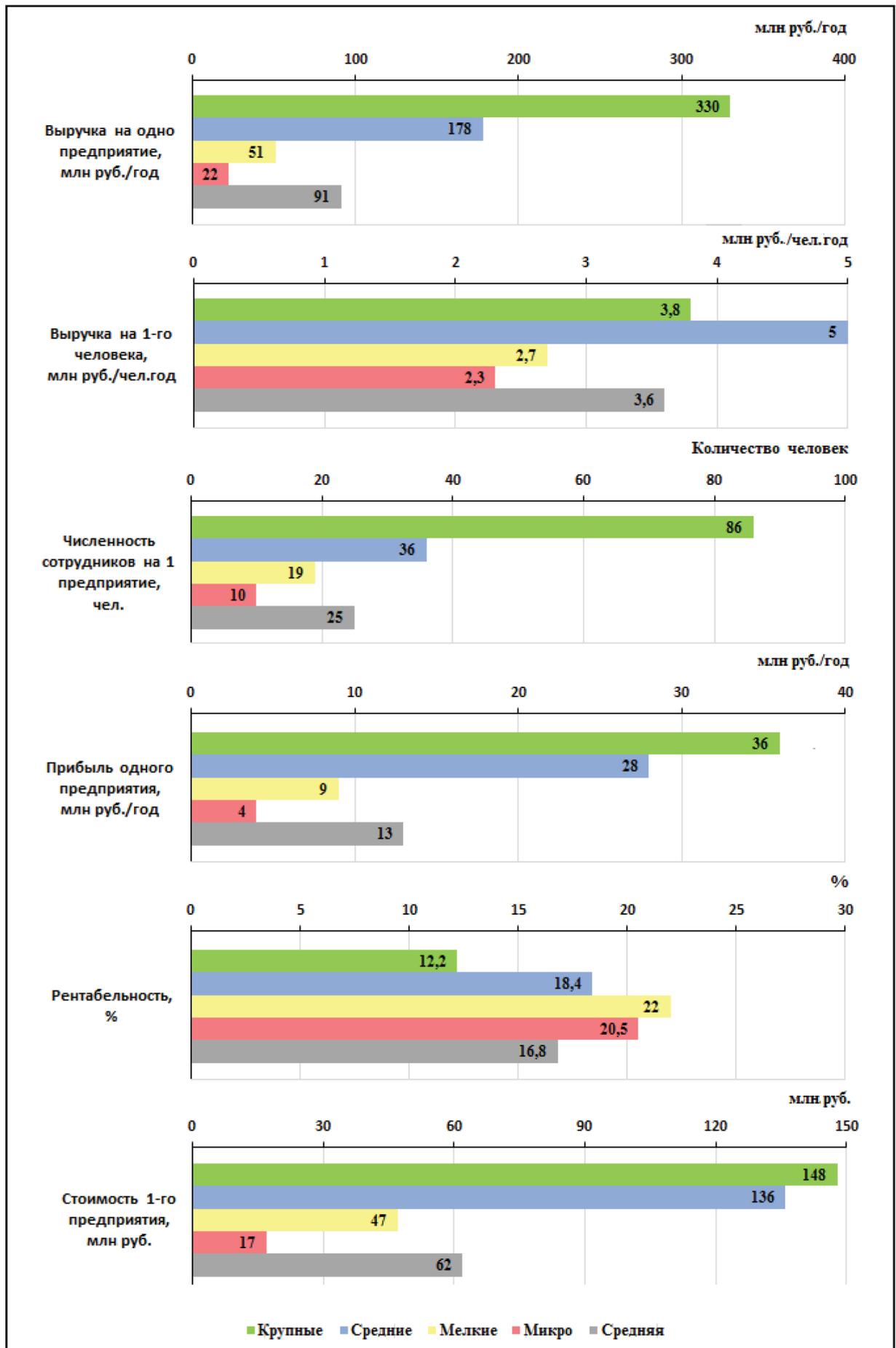


Рис. 3. Удельные средние показатели деятельности проектных предприятий в период 2019–2023 гг.



Тюменьстата. В среднем за 2023 г. по Тюмени относительные уровни зарплат по предприятиям, официально отнесенным к МСБ, составляли (в % от «крупных»); по «крупным» компаниям (более 250 человек) – 100 %; по «средним» (100–250 человек) – 79 %; по «малым» (15–100 человек) – 64 %; по «микропредприятиям» (менее 15 человек) – 43 %.

В заключение отметим, что за рассмотренный пятилетний период 2019–2023 гг. накопленный индекс инфляции в целом по России составил 1,408. В связи с этим в «реальном выражении» стоимостные показатели деятельности изученных проектных предприятий будут выглядеть существенно более скромно.

## Выводы

1) Достигнутые в РФ уровни добычи нефти и эксплуатационного бурения за период с 2010 по 2023 гг. свидетельствуют о высоком ресурсном потенциале топливно-энергетической базы страны.

2) Изучены результаты финансовой деятельности 85 проектных предприятий малого и среднего бизнеса в нефтяной отрасли из различных городов РФ (в основном, из Тюмени и Москвы), имеющих в 2019–2023 гг. выручку не более 1 млрд руб./год.

3) Суммарная выручка всех 85 предприятий за 5 лет составила 38,685 млрд руб. или 531 млн долл. США. На 24 «крупных» и «средних» предприятия в сумме приходится 73 % от общей выручки по выборке, а в сумме на 61 «мелкое» и «микропредприятие» – 27 %.

4) Средняя удельная годовая выручка одного проектного предприятия оценивается в 91 млн руб./год, или 1,25 млн долл. США. Указанная выручка (по стоимости) примерно соответствует затратам на бурение одной эксплуатационной наклонно-направленной скважины на нефтяных промыслах Западной Сибири.

5) Суммарная накопленная за 5 лет по 85 предприятиям прибыль составила 5,553 млрд руб. (или 76,2 млн долл. США), т.е. в среднем на 1 предприятие – 13 млн руб./год. На 24 «крупных» и «средних» предприятия приходится 66 % от общей прибыли, на остальные 61 «мелкое» и «микропредприятие» – 34 % от всей прибыли.

6) Суммарная стоимость на рынке всех 85 предприятий оценивается в 5,3 млрд руб. или 72,75 млн долл. США. Средняя за 5 лет стоимость одного предприятия составляет 62 млн руб., в т.ч. «крупного» – 148 млн руб., «среднего» – 136 млн руб., «мелкого» – 47 млн руб., «микропредприятия» – 17 млн руб.

7) Рентабельность деятельности общей совокупности из 85 предприятий составляет в среднем – 16,8 %, в т.ч. «крупных» – 12,2 %, «средних» – 18,4 %, «мелких» – 22 %, «микропредприятий» – 20,5 %.

8) Если оценить «реальную выручку» предприятий с учетом накопленного за 2019–2023 гг. коэффициента инфляции (1,41), то она имела нисходящую динамику. Это касается и динамики их совокупной прибыли.

9) Наиболее уязвимыми на рынке проектных услуг оказались «микропредприятия». За 5 лет из 31-ой этой организации с рынка ушло 7 компаний или 22 %. Выручка «микропредприятий» за этот период уменьшилась на 26 %, численность сотрудников – на 35 %, выработка на одно предприятие в год – на 20 %, прибыль сократилась на 8 %.

10) Отрицательную динамику финансовых показателей

за 5 лет имели «мелкие» предприятия: падение выручки – на 26 %, сокращение численности – на 12 %, падение выручки на 1-го сотрудника – на 30 %.

В целом, в России в 2019–2023 гг. ситуацию на рынке проектных услуг, оказываемых предприятиями малого и среднего бизнеса, нельзя назвать оптимистической. Представляется, что в России труд проектантов мелких и средних предприятий пока финансово недооценен, а в «реальном же выражении» ситуация только ухудшается.

## Литература

- Янин А.Н. «Груз–500» отечественной нефтяной промышленности / прогноз добычи нефти по России на период 2005–2015 гг. // Нефтяное хозяйство. – 2005. – № 11. – С. 12–16.
- Янин А.Н. Нефть и кризис / Прогноз добычи нефти по России до 2015 года в условиях кризиса // Бурение и Нефть. – 2009. – № 6. – С. 6–9.
- Янин А.Н. Нарисуем, будем добывать? / Прогноз добычи нефти по ХМАО–Югре на период до 2020 года // Бурение и Нефть. – 2009. – № 5. – С. 13–17.
- Недропользование в ХМАО–Югре в 2021 году / Глава V. Разработка нефтяных месторождений. АУ НАЦ РН им. В.И. Шпильмана. – Тюмень, 2022. – 305 с.
- Янин А.Н. Гидравлический разрыв нефтяных пластов в Западной Сибири. – Тюмень, ООО «ПБ «ТЭРМ», 2021. – 615 с.
- Поддержка малого и среднего бизнеса в условиях санкций / Информационно-правовой портал «ГАРАНТ.РУ». [Электронный ресурс]. URL: <https://www.garant.ru/>.
- Программа поддержки на открытие и развитие бизнеса / сайт Банка РФ, 12.01.2023. [Электронный ресурс]. URL: <https://cbr.ru/develop/msp/>.
- Федеральный закон № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ».
- Янин А.Н., Юрецкая Т.В. О стоимости эксплуатационного бурения на нефтяных месторождениях Западной Сибири // Бурение и Нефть. – 2017. – № 5. – С. 36–41.

## References

- Yanin A.N. «Cargo–500» of domestic oil industry / forecast of oil production in Russia for the period 2005–2015 // *Oil economy*. – 2005. – No. 11. – Pp. 12–16.
- Yanin A.N. Oil and crisis / Forecast of oil production in Russia until 2015 in crisis conditions // *Drilling and Oil*. – 2009. – No. 6. – Pp. 6–9.
- Yanin A.N. Let's draw, let's produce? / Forecast of oil production in Khanty-Mansi Autonomous Okrug-Yugra for the period up to 2020 // *Drilling and Oil*. – 2009. – No. 5. – Pp. 13–17.
- Subsoil use in KhMAO-Yugra in 2021 / Chapter V. Development of oil fields. АУ NAC RN named after V.I. Shpilman. – Tyumen, 2022. – 305 p.
- Yanin A.N. Hydraulic fracturing of oil reservoirs in Western Siberia. – Tyumen, ООО ПБ «ТЕРМ», 2021. – 615 p.
- Support of small and medium-sized businesses in the conditions of sanctions / Information and legal portal «GARANT.RU». [Electronic resource]. URL: <https://www.garant.ru/>.
- Support program for opening and development of business / Bank of the Russian Federation website, 12.01.2023. [Electronic resource]. URL: <https://cbr.ru/develop/msp/>.
- Federal Law No. 209-FZ «On the development of small and medium-sized businesses in the Russian Federation».
- Yanin A.N., Yuretskaya T.V. On the cost of production drilling at oil fields in Western Siberia // *Drilling and Oil*. – 2017. – No. 5. – Pp. 36–41.